



Sonntag Corporate Finance GmbH
z. Hd. Michael Ganter
Grünberger Straße 148
35394 Gießen

Velbert, 18. März 2019

Empfehlungsschreiben Projekt HOFER **Unternehmensverkauf der BRUMA Schraub- und Drehtechnik GmbH**

Sehr geehrter Herr Ganter,

ich komme heute gerne auf Ihre Bitte zurück, unser gemeinsames Projekt mit ein paar persönlichen Worten zu beschreiben und zu kommentieren.

Der Verkaufsprozess der BRUMA Schraub- und Drehtechnik GmbH hat uns über 9 Monate beschäftigt, die entscheidenden Handlungen liegen allerdings erst wenige Wochen zurück. Am besten in Erinnerung geblieben ist mir natürlich der erfolgreiche Abschluss, der aus meiner Sicht die logische Konsequenz aus einem zuvor souverän geführten Verkaufsprozess sein musste. Auch wenn es etappenweise einige Herausforderungen zu meistern gab, kamen die Verhandlungen nie ernsthaft ins Stocken und schritten stets ergebnisorientiert voran. In den schwierigen Momenten kamen nach meiner Wahrnehmung eine Reihe von wichtigen Impulsen aus dem Sonntag-Team Michael Ganter und Marina Deiß – bis schließlich alle Hürden überwunden waren.

Vielleicht gerade weil ich keine Not hatte, mein Unternehmen besonders schnell zu verkaufen, habe ich mir den Luxus gegönnt, sehr frühzeitig für eine verantwortungsvoll geregelte Nachfolge zu sorgen. Mit kühlem Kopf konnten so Entscheidungen getroffen werden, die nicht nur meine eigene Zukunft betreffen, sondern auch die Lebenswege von über 15 Mitarbeitern unmittelbar beeinflussen. Nachdem sich familienintern kein geeignetes Nachfolge-Modell abzeichnete, war schnell klar: Ich brauche Unterstützung von einem M&A-Profi.

Das Beratungshaus Sonntag, mit allen seinen Ansprechpartnern, habe ich von Beginn an als stets angenehm im Umgang, überaus vertrauensvoll in der Zusammenarbeit und besonders zielorientiert in der Umsetzung erlebt. Ein besonders wichtiger Indikator für meine eigene Beurteilung dieser Kooperation ist mir dabei das Maß an Verlässlichkeit gewesen. Eine Verlässlichkeit, die es mir zu jedem Abschnitt des Projekts ermöglicht hat, den operativen Themen meines Geschäftsalltags auch weiterhin die angemessene Priorität zu geben. Hierbei



war sicher auch hilfreich, dass die Kollegen Ganter und Deiß auch außerhalb der üblichen Geschäftszeiten als Ansprechpartner jederzeit zur Verfügung standen.

Und dann gibt es zwei Dinge, die mich in der Zusammenarbeit tatsächlich überrascht haben: Erstens die Art und Weise, mit der wirklich sämtliche Abläufe zwischen prozessbeteiligten Interessenten, Anwälten, Steuerberatern und Wirtschaftsprüfern vom Team Sonntag koordiniert wurden. Das ging alles geräuschlos über die Bühne – ich kann das nicht anders nennen. Gut in der Organisation, einfach in der Kommunikation und pragmatisch unkompliziert in der Abwicklung.

Und zweitens, fast noch wichtiger: die überaus diskrete Vorgehensweise, bei der keinerlei Informationen in den Markt durchgesickert sind. So konnte der Verkauf tatsächlich bis zum Tag der Unterzeichnung unseres Kaufvertrags geheim gehalten werden. Dieses kleine Wunder verdient meinen vollen Respekt. Ich gebe heute zu, nicht nur über diesen Punkt vor dem Projektstart etwas in Sorge gewesen zu sein. Doch das Beraterteam Ganter/Deiß hatte meine Bedürfnisse und Ängste voll im Blick und wusste diese bei der späteren Projektdurchführung gekonnt zu berücksichtigen.

Das Alles zusammen genommen führte zu einer von Vertrauen geprägten Beziehung zur Sonntag Corporate Finance GmbH, die in der intensiven Zusammenarbeit mit dem Beraterteam gewachsen ist. Deshalb kann ich die prozessbeteiligten Berater auch nur wärmstens weiterempfehlen. Nicht nur der Verkauf an sich war eine richtige Entscheidung – auch die Wahl des Beratungshauses.

Mit freundlichen Grüßen

Thomas Bruckermann