

Baustoffmarkt Busold • Im Leibolzgraben 2-4 • 36132 Eiterfeld  
Nachfolgekantor  
Fröbelstraße 71  
35394 Gießen

Eiterfeld, November 2020

## Referenzschreiben

Sehr geehrter Herr Wissig,  
sehr geehrter Herr Spelkus,

wenn man sich Gedanken darüber macht, sein Unternehmen oder einen Teil davon zu verkaufen, stellt man sich die Frage, wie das ablaufen soll. Was ist einem wichtig? Wo findet man einen passenden Berater? Wer wird der Käufer sein und wie geht der zukünftige Inhaber mit meinen Mitarbeitern um?

Wir haben unseren Mineralölhandel immer mit sehr viel „Energie“ betrieben. Doch es kam der Zeitpunkt, an dem wir für uns als Einzelkämpfer in der Branche keine Zukunft mehr gesehen haben. Der Heizöl-Kuchen wird immer kleiner und einige wenige Unternehmen werden die Stücke unter sich aufteilen. Somit haben wir für uns den Entschluss gefasst, unser Unternehmen zu veräußern.

Bei unserem ersten Kontakt mit Herrn Seip erläuterte er uns den genauen Verkaufsprozess. Dieser wurde für uns sehr verständlich dargestellt und wir fühlten uns bei Herrn Seip zu jederzeit sehr gut aufgehoben. Ebenso kompetent traten dann unsere Projektleiter, Herr Wissig und Herr Spelkus, auf.

Neben der Energie, die wir über all die Jahre in unser Unternehmen gesteckt haben, war für uns der persönliche Umgang immer sehr wichtig - sowohl im Verkauf als auch in der Auslieferung unseres Heizöls. Im Laufe der Marktwertermittlung stellte sich dann heraus, dass die Firma Adolf Roth GmbH & Co. KG aus Gießen Interesse an dem Kauf unseres Mineralölhandels äußerte. Dass die Firmen Roth und Busold durch eine „doppelte“ zwischenmenschliche Verbindung zusammengekommen sind, hat uns ein sehr gutes Gefühl gegeben. Nach einem sehr guten ersten Telefonat mit sehr viel Wertschätzung seitens Frau Roth für das „Lebenswerk“ von Herrn Josef Busold, kam eine weitere Verbindung ans Licht. Der Roth-Vertriebsleiter Peter Jantsch und die Familie Busold kennen und schätzen sich seit über 30 Jahren. Diese Kontakte haben durch die ausufernden und positiven Gespräche zwar viel Zeit gekostet, dafür musste aber kein Eis gebrochen werden und wir haben uns mit Roth als Käufer für unseren Betrieb sehr wohl gefühlt.

Des Weiteren möchte ich noch einmal auf die Beratungsqualität des Nachfolgekantors eingehen. Beratern wird oft nachgesagt, dass das Persönliche fehlt und sie ausschließlich wirtschaftlich denken. Herr Wissig und Herr Spelkus haben

ihre fachlichen Fähigkeiten zu jederzeit eingebracht, wenn wir sie brauchten und uns somit das Gegenteil bewiesen. Sie haben in die Beratungsgespräche sehr viel Menschenkenntnis eingebracht und wir haben durch ihre Arbeitsweise direkt Vertrauen aufbauen können, was uns sehr viel Rückhalt gegeben hat.

Deshalb können wir die Arbeit des Nachfolgekantors bzw. der drei Herren nur weiterempfehlen, vielen Dank dafür!

Mit freundlichen Grüßen



Andreas Busold