

Nachfolgekontor GmbH
Herr David Weidmann
Frau Viktoria Schülein
Am Leitz-Park 4
35578 Wetzlar

Feuchtwangen, 01. März 2021

Empfehlungsschreiben Projekt RAUCH – Verkauf der Schmidl Stahl design GmbH

Lieber Herr Weidmann, liebe Frau Schülein,

als ich mich 2019 zum ersten Mal mit dem Thema Unternehmensverkauf beschäftigte, war mir schnell bewusst, dass ich dafür professionelle Unterstützung benötigen werde. Da ich noch nie in meinem Unternehmerleben einen Berater hatte, schaute ich mir zunächst diverse Anbieter an, die mich auf diesem Weg begleiten könnten – darunter auch das Nachfolgekontor. Das Wichtigste in dieser Sache war mir ein persönliches und vertrauensvolles Verhältnis zu meinem Berater, denn ohne diese Basis hätte ich einen solchen Prozess nicht begonnen. Es stand von Beginn an fest, dass ich nicht verkaufen muss, sondern verkaufen möchte. Daher war die Zielsetzung des Prozesses einen starken Partner zu finden, der nicht nur mich und meine Frau sowie meine Mitarbeiter weiterbeschäftigt, sondern dem Unternehmen eine Zukunft mit guten Perspektiven bietet.

Das Gesamtpaket aus außergewöhnlicher Dienstleistung, transparenter Vergütungsstruktur, Sympathie des Teams und der Ausdauer, mit der Sie bereits in der Akquise aufgetreten sind, stimmten mich schließlich zuversichtlich, das Projekt mit Ihnen zu starten. Bereits in unserem „Kennenlerngespräch“ vor Ort in Gießen überzeugte mich die Vorstellung des Teams Weidmann/Schülein sowie die Beschreibung der geplanten Vorgehensweise und mündete sehr schnell in einem entsprechenden Projektstart.

Die initiale Phase des Prozesses innerhalb der ersten drei Monate lag federführend in den Händen von Ihnen, Frau Schülein. Ihre Arbeitsweise war dabei sehr gut strukturiert und für mich absolut transparent. Jeder Arbeitsschritt wurde abgesprochen und ich durfte mich jederzeit mit Fragen und Ideen an Sie wenden. Die wöchentlichen Berichte und Ihre 24/7-Erreichbarkeit hat das Ganze für mich zu einem „Rundumsorglos-Paket“ gemacht. Die ersten Anschreiben und Memoranden an die potentiellen Interessenten konnten die versprochene und für mich sehr wichtige Anonymität einhalten. Sie haben in dieser Phase die Vielzahl an verschiedenen Interessenten sehr gut mit Informationen versorgt, alle Fragen nach beiden Seiten beantwortet und mit Ihrer angenehmen Art eine große Vertrauensbasis geschaffen. Die zweite Phase des Projektes, die hauptsächlich von Herrn Weidmann begleitet wurde, haben Sie mit vielen Hintergrundarbeiten möglich gemacht, z.B. Bestückung des virtuellen Datenraums oder Zuarbeit während der Vertragsgestaltung und dem -abschluss.

Für die konkreten Gespräche und Verhandlungen standen Sie, Herr Weidmann, mir als mein vertrauter Berater fest zur Seite. Ihre gekonnte Koordination und Moderation zwischen Käufer, Steuerberater, Anwälten und mir sorgte von Anfang bis Ende für einen reibungslosen Ablauf. Die Verhandlungen führten Sie ausnahmslos mit Blick auf meine Bedürfnisse und bewahrten zu jeder Zeit die notwendige Ruhe und Gelassenheit. Ich habe Sie in dieser gesamten Zeit durch Ihre ruhige, sympathische und fachlich höchst kompetente Art sehr zu schätzen gelernt. Ihr Rat war für mich immer richtungsweisend und die regelmäßigen Gespräche gaben mir die Sicherheit, das Richtige zu tun. Den bedingungslosen und unermüdlichen Einsatz, den Sie über den gesamten Prozess hinweg zeigten, war für mich außerordentlich bemerkenswert.

Insgesamt bin ich mit meiner Entscheidung, den Verkauf meines Unternehmens mit Hilfe der Nachfolgekantor GmbH abzuwickeln, sehr zufrieden. Trotz der Corona-Pandemie war der Prozess innerhalb von nicht einmal einem Jahr abgeschlossen. Ich habe mit der WaCo Gerätetechnik GmbH bzw. der Wickeder Group den vertrauensvollen Partner gefunden, den ich gesucht habe, sodass ich als Geschäftsführer die Schmidl Stahl-Design GmbH auch künftig begleiten kann. Damit ist die Nachfolgeregelung und langfristige Ausrichtung des Unternehmens gesichert. Unsere Technologien und Produkte ergänzen das Portfolio der WaCo sehr gut. Gemeinsam können wir unseren Kunden nun ein breiteres Spektrum anbieten, nach individuellen Kundenwünschen von Einzelanfertigungen über Serienteile bis Baugruppen.

Ich bedanke mich beim gesamten Nachfolgekantor-Team für die partnerschaftliche und vertrauensvolle Zusammenarbeit sowie die professionelle Begleitung während des Verkaufs. Mein besonderer Dank geht selbstverständlich an Sie beide, das Team David Weidmann und Viktoria Schüle. Ich wünsche Ihnen für Ihre Zukunft sowohl privat als auch beruflich alles Gute.

Müsste ich nochmal ein Unternehmen verkaufen, würde ich immer wieder die Entscheidung für die Nachfolgekantor GmbH treffen. Somit empfehle ich das Nachfolgekantor als hervorragendes Beratungsunternehmen uneingeschränkt weiter.

Mit freundlichen Grüßen,

Klaus Schmidl

