

Köln, 27.10.2020

REFERENZ TRANSAKTION ROTWILD GMBH & AUCTUS CAPITAL

Sehr geehrter Herr Weidmann,

gerne möchte ich die Gelegenheit nutzen und mich von ganzem Herzen bei Ihnen und Herrn Seip für die sehr gute Zusammenarbeit bedanken, in der wir es gemeinsam in etwas über einem Jahr geschafft haben, den idealen Käufer für mein „Lebenswerk“ – die Agentur Rotwild – zu finden.

Als ich mich vor rund zwei Jahren aus persönlichen Gründen damit konfrontiert sah, meine eigene Nachfolge vorziehen zu müssen, stand für mich zunächst die große Frage nach dem „Wie“ im Raum. Mehr durch Zufall als durch pure Absicht stießen mein Mann und ich über einen Fachartikel in einem Unternehmermagazin auf das Nachfolgekonto. Nachdem uns Herr Seip in einem persönlichen Termin von sich und den Leistungen des Nachfolgekonto überzeugt, begann das Projekt OPPENHEIM kurz darauf am 1. September 2019 und wurde letztendlich am 23. Oktober 2020 „geclosed“.

In der Zwischenzeit erlebte ich einen streckenweise sehr emotionalen Prozess, durch den Sie mich, Herr Weidmann und Herr Seip, mit höchster Professionalität, Empathie und bedingungslosem Einsatz durchführten. Die Beratung hat mich und meine Bedürfnisse immer in den Mittelpunkt gestellt, sogar an einem Punkt, an dem Sie als Nachfolgekonto gegen Ihre eigenen Interessen beraten mussten. Selbst als die Corona-Pandemie Anfang des Jahres die Welt stillzulegen schien, bewahrten Sie Ruhe und Gelassenheit und trieben den Prozess unbeirrt weiter voran.

Ihre Vorgehensweise stellte sich über den gesamten Zeitraum als äußerst strukturiert und professionell dar. Die anonyme Ansprache der verschiedenen Käufergruppen lieferte mir eine Vielzahl an Interessenten, von denen ich mir die aussichtsreichsten Kandidaten für ein erstes persönliches Kennenlernen praktisch aussuchen konnte. Ihre perfekte Moderation sowie der kontinuierliche Dialog halfen mir anschließend sehr dabei, den Fokus auf eine kleine, ausgewählte Gruppe zu legen, in der sich dann auch der heutige Käufer, die Auctus Capital Partners AG, befand. Ein weiterer großer Pluspunkt waren die wöchentlichen Statusupdates, die mich immer vollumfänglich über den aktuellen Stand des Projektes informierten. Darüber hinaus standen Sie mir zu jeder Zeit, wenn nötig an 7 Tagen in der Woche, für Fragen, Vorbereitungen und Interessentengespräche zur Verfügung. In diesem regelmäßigen Austausch bewiesen Sie in jeder Situation großes Fachwissen und Verhandlungsgeschick, brachten immer konstruktive Lösungsvorschläge vor und führten mich auch durch schwierige Situationen mit großer Besonnenheit.

Zusammengefasst bin ich überaus glücklich das Nachfolgekonto Team in diesem für mich einmaligen Prozess an meiner Seite gewusst zu haben. Mein besonderer Dank gilt selbstverständlich Ihnen, Herr Weidmann und Herr Seip, denn ohne Sie wäre dieser Prozess sicherlich nicht in dieser Art und Weise verlaufen.

Ich wünsche Ihnen für die Zukunft nur das Beste und empfehle Sie gerne uneingeschränkt als herausragendes Beratungsunternehmen.

Viele Grüße



Carmen Di Ninni