

**persönlich / vertraulich**  
Nachfolgekantor GmbH  
Herrn Sebastian Ringleb  
Am Leitz-Park 4  
35578 Wetzlar

29. Juni 2022

Telefon: +49 228-909043-10  
mobil: +49 171 1900 800  
mail: h.horn@stabalux.com

## Projekt HO: Erfolgreicher Verkauf der Stabalux GmbH an die INDUTRADE AB

Sehr geehrter Herr Ringleb,

zurückblickend auf unsere Zusammenarbeit in den letzten Monaten möchte ich gerne meine Eindrücke aus dem gemeinsamen Projekt „HO“ in einigen Worten zusammenfassen. Auch, wenn die fünf Monate unserer Zusammenarbeit nun bereits einige Wochen zurückliegen, bleiben mir viele Momente dieser spannenden Zeit noch gut im Gedächtnis.

Stabalux ist Anbieter von Pfosten-Riegel-Systemen für Glasfassaden mit einem Fokus auf Systeme aus Stahl und Holz. Innerhalb der Branche besetzen wir damit eine profitable Nische, die uns auch international bei renommierten Bauprojekten zum Zuge kommen lässt.

Das Unternehmen habe ich vor rund 15 Jahren als Management Buy-In (MBI) von einem größeren Konzern erworben und seitdem fortdauernd weiterentwickelt. Nachdem mir bereits frühzeitig klar war, dass meine Kinder sich anderweitig orientieren werden, kam Ende 2021 der richtige Moment für mich, um den Verkauf zu forcieren.

Von allen Beratern, mit denen ich in diesem Zuge über eine potenzielle Zusammenarbeit sprach, überzeugte mich das Konzept des Nachfolgekantors am meisten. Die Möglichkeit, diskret die Fühler nach geeigneten Käufern abzutasten, passte zu meinen Vorstellungen. Diese Einschätzung kann ich auch heute noch bestätigen. Wenngleich am Ende nun ein Erwerber den Vorzug erhielt, der außerhalb unseres gemeinsamen Prozesses auf mich zukam und mit dem ich den Prozess eigenständig abschließen konnte, hat mir das Anonyme Bieterverfahren Ihres Hauses wertvolle Erkenntnisse geliefert.

Die Beratung von Ihnen, Herr Ringleb, sowie von Herrn Minnert war stets kompetent und strukturiert. Hierdurch konnte ich mir einige wichtige Kenntnisse aneignen, die für den erfolgreichen Verkaufsprozess an den letztlich Erwerber nützlich waren.

Unsere Zusammenarbeit war über den gesamten Prozessverlauf zielorientiert und geprägt von einem vertrauensvollen Miteinander. Besonders wichtig war für mich die stetige Transparenz über den Projektverlauf sowie die Möglichkeit, bei Bedarf aktiv in den Prozessverlauf einzugreifen. Zudem hatte ich stets den Überblick darüber, welche Interessenten angesprochen werden und welche Unterlagen diesen zuteilwerden.

Unternehmern, denen diese Beratereigenschaften wichtig sind, kann ich die Leistungen des Nachfolgekantors, insbesondere von Herrn Ringleb und Herrn Minnert, ohne Einschränkungen weiterempfehlen.

Mit freundlichen Grüßen



Helge Horn