

Nachfolgekontor GmbH  
Sebastian Ringleb  
Am Leitz-Park 4  
35578 Wetzlar

## Verkauf der Jaschek Maschinentransporte GmbH – Projekt LYTRAS Empfehlungsschreiben

15. November 2022

Hallo Herr Ringleb,  
Hallo Herr Minnert,

nach gut einem Jahr Zusammenarbeit haben wir es geschafft: Die Jaschek Maschinentransporte wird Teil der ROBUR-Gruppe. Ich möchte mich ganz herzlich bei Ihnen für die Organisation und Begleitung des Verkaufsprozesses sowie die gute Zusammenarbeit bedanken!

Jaschek Maschinentransporte ist ein verlässlicher Industriedienstleister für produzierende Unternehmen. Für unsere Kunden organisieren wir die De- und Remontage sowie den Spezialtransport von Maschinen und Anlagen jeglicher Art. In den vergangenen Jahren hatten wir hierbei einen Schwerpunkt auf die Automobilindustrie (OEM sowie Tier 1 – 3 Zulieferer), verfügen jedoch über einen breiten Kundenstamm aus zahlreichen Branchen.

Seit 2017 bin ich Teil der Geschäftsführung der Jaschek. In den vergangenen Jahren konnten wir trotz Ausbruchs der Corona-Pandemie ein enormes Wachstum generieren, sodass ich mich nach Übernahme der Geschäftsanteile dazu entschied, einen strategischen Wachstumspartner mit an Bord zu nehmen. Auf der Suche nach einem Berater für mein Vorhaben bin ich auf die Nachfolgekontor GmbH aufmerksam geworden. Nach einer aktiven Kontaktaufnahme wurde sich schnell um unser Anliegen gekümmert und die Leistung des Nachfolgekontors erläutert. Den Anonymen Bieterprozess empfand ich als passend für den angedachten Verkauf meiner Firmenanteile.

Bedingt durch die Corona-Pandemie lernte ich das Projektteam um Herrn Ringleb und Herrn Minnert zunächst nur digital kennen. Dennoch hat die Chemie gleich gepasst und meine Berater machten sich ans Werk. Ich war überrascht, wie schnell sich Interessenten fanden, die seriöse Bewertungen für mein Unternehmen abgaben. Nach nur drei Monaten hatten wir zwölf Bewerbungen von gut passenden Kandidaten, von denen wir die Top-5 in den Folgewochen kennenlernten. Schlussendlich steht nach gut zwölf Monaten strukturierten Verkaufsprozess nun die ROBUR-Gruppe als Erwerber fest. ROBUR passt als Wachstumspartner ideal zu unseren Zielen, zudem kann ich künftig meine Fähigkeiten auf Gruppenebene einbringen.

Ich danke meinen Beratern um Herrn Ringleb und Herrn Minnert für die stets professionelle und persönliche Beratung und den reibungslosen Ablauf des Verkaufsprozesses. Gerade im Rahmen der Verhandlungen und der Due Diligence kommt es auf erfahrene Berater an, die die „Stolpersteine“ eines solchen Prozesses kennen und proaktiv wirken, um diese Hürden zu meistern.

Mit freundlichen Grüßen



Tommy Füllner