

Sehr geehrter Herr Spelkus,  
sehr geehrter Herr Wissig,

mit Blick auf unsere erfolgreiche Zusammenarbeit in den letzten zwölf Monaten möchte ich Ihnen meinen persönlichen Eindruck Ihrer Arbeit für andere Unternehmer, deren Nachfolgeregelung noch bevorsteht, skizzieren. Ich möchte vorwegnehmen, dass mir die Zusammenarbeit mit Ihnen äußerst positiv in Erinnerung bleibt und ich mich freuen würde, wenn wir den Kontakt auch über die Transaktion hinaus ein wenig aufrechterhalten können.

Als Unternehmer lässt es sich nicht vermeiden, sich früher oder später mit seiner Nachfolge zu beschäftigen und sich damit auseinanderzusetzen, in welche Hände man sein Lebenswerk geben wird. Weil eine familieninterne Lösung für mich nicht möglich war, musste ich einen anderen Weg suchen und frühzeitig die Weichen für meinen Ruhestand stellen. Dabei war mir vor allem wichtig, dass die Arbeitsplätze meiner Mitarbeiter möglichst langfristig gesichert sind und ich einen neuen Eigentümer für mein Unternehmen finde, der unsere Werte teilt.

Als ich mich auf die Suche nach einem passenden Berater für den eingeschlagenen Weg gemacht habe, hat mich das Nachfolgekantor in Person von Philipp Spelkus und Sebastian Wissig sofort überzeugt. Sie hatten nicht nur gute Branchenkenntnisse und verfügten über ein großes Netzwerk, sondern holten mich auch zwischenmenschlich ab. Schon der erste Kontakt war vertrauensvoll und ich fühlte mich bei bestens aufgehoben. Über die vergangenen Monate wurden die beiden zu engen Vertrauten, die zu jedem Zeitpunkt im Prozess mit hoher Kompetenz und Weitblick agierten. Sie haben mich auf jeden wichtigen Schritt im Prozess gut vorbereitet und ich bin davon überzeugt, dass wir so gemeinsam den bestmöglichen Weg für mich und mein Unternehmen gegangen sind.

Besonders gefallen hat mir der persönliche Austausch: Neben den regelmäßigen Telefonaten haben mir die wöchentlichen Statusberichte dabei geholfen, den jeden Prozessschritt im Blick zu behalten und immer ganz genau zu wissen, was als nächstes bevorsteht. Außerdem legten Sie zu jedem Zeitpunkt im Prozess einen großen Wert darauf, dass ich den richtigen Käufer für mein Unternehmen finde. Insbesondere vor dem Hintergrund der zahlreichen, sehr attraktiven Angebote potenzieller Käufer ist es nicht immer einfach, ein objektives Urteil über die bestmögliche Lösung zu fällen. Das hat mir bei der Entscheidungsfindung sehr geholfen. Die umfangreiche Erfahrung darin, einen Verkaufsprozess zunächst auf anonymer Basis zu starten, war natürlich sehr wertvoll. Das ermöglichte es mir, einen fairen Marktwert für mein Unternehmen zu ermitteln und den Markt zu sondieren, ohne Unruhe in mein Unternehmen zu bringen und meine Mitarbeiter möglicherweise zu verunsichern.

Auch die Konditionen der Zusammenarbeit wurden von Beginn an transparent kommuniziert und wir wurden uns schnell einig. Kurze Zeit später starteten wir den Transaktionsprozess unter dem Decknamen OHLENDORF, der mir sicher noch lange in Erinnerung bleiben wird. Wenn ich auf die vergangenen Monate zurückblicke, dann fühle ich mich in der Entscheidung, mit Nachfolgekantor zusammenzuarbeiten, bestätigt. Ich bin ich froh, dass meine Berater Philipp Spelkus und Sebastian Wissig mich dabei unterstützt haben, mein Lebenswerk in die richtigen Hände zu übergeben und es gleichzeitig geschafft haben, die besten wirtschaftlichen Konditionen für mich zu verhandeln.

Neue Telefonnummer  
++49-(0)2241-1 65 54 0

Mit diesem Schreiben möchte ich mich deshalb noch einmal aufrichtig bei Ihnen für die professionelle und vertrauensvolle Zusammenarbeit auf Augenhöhe bedanken. Für die Zukunft wünsche ich Ihnen nur das Beste. Sie können sicher sein, dass ich Sie bei jeder Gelegenheit empfehlen werde.  
Freundliche Grüße sendet Ihnen

Klaus Schlotz

